

11,12,13 декабря 2014г.

**КРИЗИС - ЛУЧШЕЕ ВРЕМЯ
ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ
ВАШЕГО БИЗНЕСА!**

Тренинг - сессия стратегического планирования

«УПРАВЛЕНИЕ КОМПАНИЕЙ – ПРОСТЫЕ РЕШЕНИЯ СЛОЖНЫХ ЗАДАЧ!»

- Вы предприниматель по духу?
- Вы постоянно думаете о том, как создать ценность и открыть новое дело или о том, как улучшить действующее?
- Вы пытаетесь найти новые способы ведения дел и заменить ими устаревшие?
- Вы верите, что побеждают только те, кто готов искать, меняться и заплывать в бескрайние просторы бизнеса?



Если Вы ответили «ДА» хотя бы на один из этих вопросов, самое время начать работать с собственной стратегией и бизнес - моделью.

Другой вопрос, а готовы ли Вы на самом деле рискнуть, готовы ли Вы пойти навстречу изменениям и отказаться от неработающих бизнес - моделей и отношений?



Автор и ведущий - Влад Акишев

Сертифицированный бизнес-тренер, профессиональный коуч, автор программ в области управления и профессиональных коммуникаций. Генеральный директор консалтинговой компании «Сила Роста». Опыт проведения обучающих программ - более 12 лет. Опыт управленческой деятельности – более 20 лет. С 2005 по н.в. проведено более 300 открытых и корпоративных тренингов в городах Пермь, Москва, Екатеринбург, Сургут, Барнаул, Астана и др.

О чем эта программа:



Как эффективно управлять компанией и изменениями в условиях кризиса!



Как ставить профессиональные задачи по направлениям: маркетинг, финансы, закупки, производство, персонал!



Как управлять командой руководителей и мотивировать их на достижение результата!

**ПРИХОДИТЕ КОМАНДОЙ! РЕЗУЛЬТАТ ТРЕНИНГА ВЫШЕ,
ЕСЛИ УЧАСТВУЕТ КОМАНДА ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ!**

Что это даст компании:



Единое понимание членами Команды целей и приоритетов развития компании;

Взгляд на бизнес компании панорамно. Понимание ситуации и всех функций компании;

Портфель конкретных, эффективных решений и новых идей по управлению компанией;

Системный взгляд на стратегическое управление бизнесом.

Отличия от других тренингов и семинаров:

- В основе программы **АВТОРСКАЯ МЕТОДИКА**, созданная на основе 20-ти летнего опыта управленческой деятельности;
- Только **ПРОВЕРЕННЫЕ** на практике **РЕШЕНИЯ И ТЕХНОЛОГИИ**;
- На **100% ПРИМЕНИМЫЕ НА ПРАКТИКЕ** методики и инструменты;
- Упражнения на отработку и закрепление навыков на ситуациях и задачах **ВАШЕГО БИЗНЕСА**.

Вы получите ответы на вопросы:

- Как построить эффективную бизнес-систему: миссия, видение, основные стратегии, цели и финансовые показатели, корпоративная культура, менеджмент?
- Как сделать согласованной и эффективной деятельность подразделений продаж, производства, логистики, закупок и маркетинга?

- Как использовать факторы внешней среды в развитии компании: конкуренты, поставщики, внутренняя среда, общая экономическая ситуация и т.д.?
- Как получать реальную информацию о работе разных подразделений компании и использовать её для эффективного управления предприятием?
- Что такое конкурентная борьба? Мифы и реальность сегодняшнего дня. Формирование настоящих преимуществ;
- Продуктовый и сбытовой маркетинг. Эффективная конверсия. Как сложное сделать простым?
- Отчет по упущенной прибыли. Как создать структуру предприятия, обеспечивающую рост бизнеса и увеличение прибыли?
- Как рассчитать показатели эффективности работы коммерческих, производственных и функциональных подразделений?
- Как контролировать затраты компании и не позволять ей тратить больше, чем она зарабатывает?
- Как управлять изменениями. Внедрение программы по развитию в практику. Как с этим работать?

Еще в содержании программы:

- Постоянный и периодический контроль над бизнесом со стороны собственника. Как повысить прозрачность бизнеса для того, кому он принадлежит? Как не связать руки тем, кто управляет?
- Способы контроля менеджмента всех структурных подразделений бизнеса. Как проводить профилактику ошибок менеджмента, а не констатацию их совершения?
- Принципы реорганизации реальной системы мотивации в период изменений. Система экономической мотивации. Как сделать, чтобы мотивационная система работала в интересах владельца и компании?
- Как меняются люди и их отношение к работе в условиях введения изменений. Что с этим делать? «Группы риска» и как ими управлять?
- Оптимизация численности персонала, оценка его эффективности. Сколько менеджеров и специалистов необходимо компании?

Что Вы получите в итоге?

Оцените существующее положение в компании – определите актуальное состояние Вашего бизнеса.

Разработаете план по развитию Вашего бизнеса на заданный период времени: сформируете видение, определите стратегию, цели и приоритеты развития компании.

Создадите эффективную бизнес-систему с учетом развития компании и ситуации на рынке - прозрачную и управляемую.;

Создадите основу для системы мотивации, ориентированной на результат, критерии оценки.

Освоите подходы к эффективному управленческому учету..

Получите механизмы информирования владельца бизнеса о сбоях в деятельности компании и предупреждения этих сбоев.

Стоимость участия в тренинге – 27 500 руб. При участии 3 и более человек – 25 500 руб.