



АЛЬФА-МЕНЕДЖМЕНТ: ИСКУССТВО БЫТЬ ВПЕРЕДИ!

владельцам бизнеса •
топ-менеджерам • руководителям

Автор и ведущий Влад Акишев

I модуль: 5-6-7 октября
II модуль: 14-15-16 декабря

СВЕРХзадача • творчество • команда

О ПРОГРАММЕ

АЛЬФА-менеджер... или «владеющий искусством быть впереди» - руководитель с особым типом мышления и поведения. Смелый, гибкий, креативный, имеющий возможность не только «заглянуть за горизонт» и определить наилучшие точки приложения усилий, но и грамотно задействовать потенциал своей команды и стремительно реализовать задуманное.



НА ПРОГРАММЕ РУКОВОДИТЕЛИ

- познакомятся с ключевыми принципами управления развитием;
- узнают, как эффективно действовать на территории «не знаю, не могу, это невозможно»;
- обнаружат и проработают свои внутренние ограничения, отделяющие их от больших результатов;
- освоят технологии парадоксального и творческого мышления и научатся находить решения для новых и сложных задач;
- научатся управлять творческим процессом;
- освоят инструменты «невидимого лидерства» и создания командных эффектов для оперативного внедрения идей и реализации решений.

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО?

Высокая конкуренция, необходимость в быстрых и непростых изменениях на фоне общей ситуации неопределенности – каждый день ставят перед бизнесом все больше и больше «неразрешимых» и СВЕРХзадач. Умение их решать становится главной способностью успешного руководителя. Выигрывать будут те компании, для которых обычным является решение сложных, «необычных» и СВЕРХзадач.

АЛЬФА-КЛЮЧИ

1

СВЕРХЗАДАЧА. Определите личные прорывные вызовы и разработайте персональную стратегию развития для себя и своей компании.

2

КРЕАТИВНОСТЬ. Научитесь находить пути решения задач, которые еще никогда и никем не решались.

3

ЛИДЕРСТВО. Узнайте, как настроить себя и команду на решение СВЕРХзадач.

**Как выбрать, где сосредоточить свое
ограниченное время и ресурсы?**



- Вы сможете найти ответ

АЛЬФА-МЕНЕДЖМЕНТ: ИСКУССТВО БЫТЬ ВПЕРЕДИ!

ПРОГРАММА I МОДУЛЯ



Вектор 1. Научиться видеть и создавать возможности для продвижения вперед.

- Общие принципы и закономерности развития (компания, команда, человек).
- Системные уровни развития бизнеса и человека.
- Ключевые концепции развития: эволюция, революция, трансформация. Выбор оптимальной концепции для изменений под свою ситуацию.

Вектор 2. Выбирать оптимальные точки приложения усилий.

- Что такое «СВЕРХзадача» и как ее формулировать для запуска программы развития?
- Аудит «внутренней среды» компании. *Разбор кейсов участников.*
- Аудит «внешней среды». «Генератор коммерческой эффективности» - выявление сильных и слабых сторон в сравнении с конкурентами. *Разбор кейсов участников.*
- Определение каждым участником СВЕРХзадачи для себя и своего бизнеса.

Вектор 3. Сделать обычным решение «необычных» и СВЕРХзадач.

- «СВЕРХзадача» как территория «не знаю/не могу/невозможно».
- Приемы ресурсного продуктивного мышления.
- Практика перевода проблемы в возможность.
- «Переворот» - технология поиска решений для «невозможных» задач.
- Разработка решений каждым участником для своей СВЕРХзадачи.

Вектор 4. Управлять творческим процессом.

- Ключевые стадии творческого процесса.
- Понятие «барьер стандартных решений». Тренировка для выхода за пределы 12 и 40 стандартных идей.
- Состояние творческого потока. Блокаторы и стимулы творческих состояний.
- «Закрытие» творческого процесса.
- «Ментальный трансформер» - технология перевода «идеи» на уровень реализации конкретных действий.

I МОДУЛЬ

Дата проведения:
5-6-7 октября

Место проведения:
г.Пермь.

Продолжительность:
24 часа

АЛЬФА-МЕНЕДЖМЕНТ: ИСКУССТВО БЫТЬ ВПЕРЕДИ!

ПРОГРАММА II МОДУЛЯ



II МОДУЛЬ

Дата проведения:

14-15-16 декабря

Место проведения:

г.Пермь.

Продолжительность:

24 часа

Вектор 1. Лидерство

- Матрица эффективного управления.
- Стратегии «трансформационного развития». Как создавать стимулы для роста и развития – своего и окружения.
- «Парус лидерства»: вовлечение, саморазвитие, характер, стратегичность. *Разработка индивидуальной программы развития.*

Вектор 2. Командные эффекты и работа со смыслом

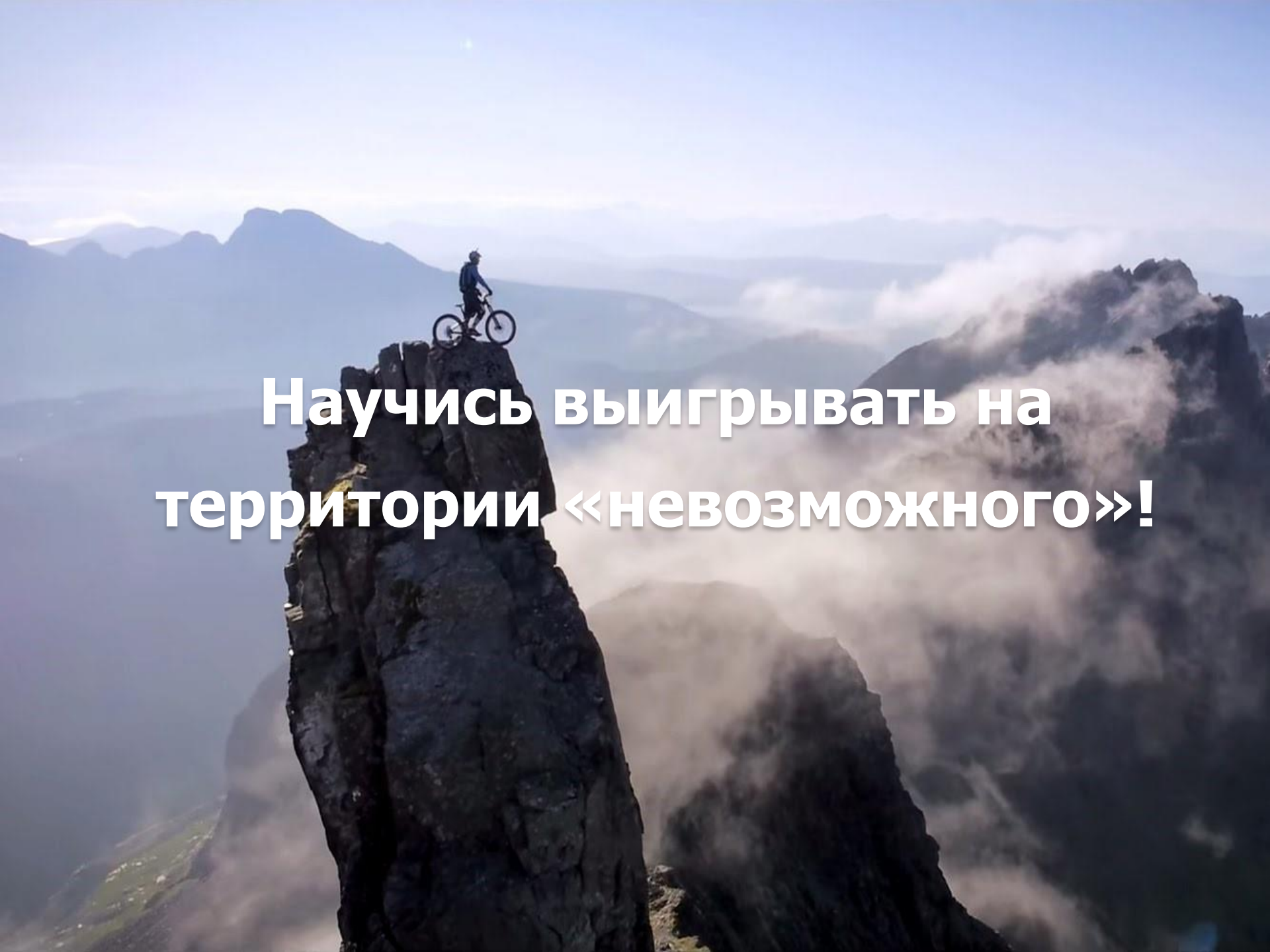
- Общее понятие «Команды». Условия создания сильной команды: общая цель, взаимные обязательства, ответственность.
- Внутренняя структура команды – как рассчитать «профессиональный потенциал команды» и спрогнозировать сбой? *Работа с кейсами участников.*
- Экспресс-оценка профессионального профиля ключевых сотрудников. Авторская модель «Звезда».
- Согласование деятельности игроков команды. Работа с общими и индивидуальными смыслами деятельности. Технология создания вовлекающего контекста. *Практика.*
- Виды мероприятий, нацеленных на укрепление командных эффектов. *Разработка индивидуального плана мероприятий для повышения результативности команды с учетом специфики каждого игрока.*

Вектор 3. Альфа-состояние: телесный интенсив для раскрытия и укрепления личной силы.

- Интуитивные основы эффективного управления.
- Воля и характер. Проработка личных страхов.
- Практики по воспитанию силы духа.
- Техники саморегуляции.

«Альфа-состояние» -

это специфическое состояние сознания, когда наше левое и правое полушария функционируют в одинаковом диапазоне волнового излучения, и диапазон **альфа** волн между 8-14 Гц. Такое состояние сопровождается очень **высокой степенью осознанности, концентрации** и соединенностью человека со своим внутренним знанием.

A person on a bicycle is silhouetted against a bright sky, standing on the very edge of a tall, dark, jagged rock formation. The background is a vast, hazy mountain range with layers of peaks and valleys, some partially obscured by mist or low clouds. The overall scene conveys a sense of extreme adventure and conquering a difficult challenge.

**Научись выигрывать на
территории «невозможного»!**

АЛЬФА-МЕНЕДЖМЕНТ: ИСКУССТВО БЫТЬ ВПЕРЕДИ! АВТОР И ТРЕНЕР КУРСА

ВЛАД АКИШЕВ

*Обучаю бизнес-команды **ВЫИГРЫВАТЬ В КОНКУРЕНЦИИ, РЕШАТЬ «неразрешимые», творческие и СВЕРХЗАДАЧИ!***

Бизнес-тренер и генеральный директор консалтинговой компании «Сила Роста»

- Вот уже 14 лет управляет и успешно развивает свой бизнес, 20 лет обучает собственников, топ-менеджеров и коммерческих специалистов из России и стран СНГ
- Тренер-практик в области системных решений, управленческой коммуникации, развития стратегического и творческого мышления



В портфеле тренера более 30-ти авторских программ и методик, многократно доказавших свою эффективность. Корпоративными клиентами являются компании: Сбербанк, Мария-Ра, ГК Лукойл, Красный Яр, Бауцентр, Инкаб, Новэкс и др.

УНИКАЛЬНОСТЬ СОДЕРЖАНИЯ

Влад Акишев – тренер, являющийся автором своих разработок и методик, а это значит гарантия того, что Вы услышите что-то новое. Более того, Влад тот тренер, кто не прячет тонкости и секреты мастерства, а делится с аудиторией, дает полезный инструментарий и необходимые ключи для работы. Новые знания, новые впечатления, активные занятий обеспечены.

«СТБЕЛ» (г.Минск), учредитель

ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО

Понравилось: подача материала (структура и манера), глубина проработки, чередование (закрепление теории упражнениями), полное владение тренером предметом и применение преподавательских методик в рамках тренинга). Ценно: законченность системы, практическая применимость знаний. Полезным было понимание взаимосвязей и моделей на доступном уровне.

"Kapsch Telematic Services – Belarus», председатель дирекции

ПРАКТИЧЕСКАЯ ЦЕННОСТЬ

Сильная практическая часть. Программа научила использовать техники, которые будут применяться как в профессиональной деятельности, так и в личной жизни. Расширила мировоззрение, научилась думать более масштабно. Тренер живой, разносторонний, профессионал в своём деле. РАБОТАЕТ БЕЗ ШАБЛОНОВ!

ПАО «Сбербанк», руководитель направления

АЛЬФА-МЕНЕДЖМЕНТ: **ТВОЕ ИСКУССТВО БЫТЬ ВПЕРЕДИ!**

I модуль: 5-6-7 октября

II модуль: 14-15-16 декабря

Руководитель проекта:

Комарова Екатерина +7 (951) 936-97-06

Менеджеры по работе с клиентами:

Кузнецова Елена +7 (902) 476-39-92

Чувашова Анастасия +7 (951) 944-24-24